



HEINTZ VAN LANDEWYCK

Tabak-Tradition seit 1847

TABAK- UND CIGARETTENFABRIK
MEMBER OF LANDEWYCK GROUP S.à r.l.

IHRE ZUKUNFT IN UNSEREM TEAM

Zur Verstärkung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Mitarbeiter m/w im Verkaufsaußendienst

► **Verkaufsleitung Nord** **Rostock-Schwerin-Neubrandenburg**

Ihre Aufgabe:

- Aktiver Verkauf unserer vielfältigen Tabakprodukte
- Fachkundige Beratung und Betreuung unserer Kunden
- Akquisition neuer Absatzstellen bzw. Kunden
- Erhaltung, Pflege und Ausweitung der Distribution unseres Angebotssortiments
- Durchführung von Sales-Promotions (z. B. Display-Platzierungen)
- Optimale Warenplatzierung- und Pflege am POS
- Bestandsverantwortung für zugeteilte Aktionsware / Warenbestände und Werbematerialien

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Erste Erfahrungen im Verkaufsaußendienst
- Hohe Motivation im Verkauf und der Distribution vielfältiger Tabakprodukte
- Zielgerichtete und abschlussorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte proaktive Kunden- und Serviceorientierung
- Seriöses und selbstbewusstes Auftreten im Kundenkontakt
- Sorgfalt in der Abwicklung administrativer Aufgaben
- Sicherer Umgang mit moderner IT-Technik (z. B. Tablet)
- Bereitschaft zu Übernachtungen

Als zukünftiger Repräsentant unseres Hauses sind Sie in Ihrem Bezirk eigenverantwortlich für die Erreichung unserer Distributionsziele und die optimale Warenpräsentation. Zu diesem Zweck wird Ihnen ein neutraler Firmenwagen zur Verfügung gestellt, der auch privat genutzt werden darf. Sie berichten an Ihren regionalen Verkaufsleiter. Um optimale Anfahrtswege zu gewährleisten, sollte Ihr Wohnsitz in der Großregion liegen.

Nach erfolgreicher Probezeit und Übernahme in ein festes Arbeitsverhältnis garantieren wir Ihnen eine langfristig orientierte, interessante und herausfordernde Tätigkeit. Freuen Sie sich bereits jetzt auf eine anspruchsvolle und spannende Tätigkeit in einem innovativen mittelständischen Traditionsunternehmen.

Über uns:

Heintz van Landewyck in Trier.

Ein großes Familienunternehmen mit mittelständischem Charakter, flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und anhaltend gutem Markterfolg.

Produktion und Vertrieb von Tabakwaren aller Art ist unser Geschäft und das machen wir gut.

Wir produzieren in Trier etwa 200 verschiedene Produkte und Varianten für Inland und Export. In Deutschland betreuen wir weit über 20.000 Kunden im Groß- und Einzelhandel.

Was Sie wissen sollten:

Wir bieten Ihnen Urlaubs- und Weihnachtsgeld, eine arbeitgeberunterstützte Pensionskasse und regelmäßige Tarifierhöhungen an.

Was uns wichtig ist:

Am besten passen Sie zu uns, wenn Sie über die erforderliche Qualifikation hinaus ein grundsätzlich positiv denkender Mensch sind, einen freundlichen, hilfsbereiten und guten Umgangsstil mit Kunden, Mitarbeitern, Kollegen und Vorgesetzten pflegen und Sie Spaß und Freude haben an dem, was Sie beruflich tun. Was wir weder suchen, noch wollen, sind Miesepeter, Neunmalkluge, Fingerzeiger, Ausredensucher, Verantwortungsschieber, Allesnörgler, Faulenzer, Dauerpessimisten oder Egoisten ohne jeden Team-Spirit.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Bewerben Sie sich kurzfristig, gerne auch per E-Mail. Fügen Sie bitte den höchsten Schulabschluss, Ausbildungsnachweise, Arbeitgeberzeugnisse und/oder sonstige Nachweise bei, die uns von Ihrer Eignung überzeugen könnten. Nennen Sie uns bitte auch Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin.

Ihre Bewerbung per Post richten Sie bitte an:

**Heintz van Landewyck GmbH,
Niederkircher Straße 31, 54294 Trier, Personalbüro**

Ihre Bewerbung per E-Mail richten Sie bitte an:

bewerbung@landewyck.de